

Bausteine einer

Erfolgsgeschichte

VOR 15 JAHREN GRÜNDETE DR. DIRK GRÜNEWALD MIT SEINER FRAU DIE ZAHNARZTPRAXIS AM DEINHARDPLATZ. RETROSPEKTIV KANN MAN VIELE GROSSE UND KLEINE SCHRITTE AUFGÄHLEN, DIE ALLE DAZU BEITRUGEN, DASS SICH EIN PATIENT HIER IM MITTEL-PUNKT FÜHLEN DARF: MIT EINER PROFESSIONELLEN ZAHNMEDIZINISCHEN RUNDUM-VERSORGUNG AUS EINER HAND UND VIEL MENSCHLICHEM EINFÜHLUNGS-VERMÖGEN.



Grundlagen der erfolgreichen Implantatversorgung sind eine umfassende Beratung und Diagnostik



Dr. Dirk R. und Dr. Cora Grünewald

Seit 15 Jahren ist es das Bestreben von Dr. Grünewald und seinem Team, Professionalität nicht nur durch höchstes zahnmedizinisches Know-How tagtäglich zu leben, sondern vor allem die Behandlung für den Patienten so komfortabel wie nur möglich zu machen. Mit diesem Anspruch vor Augen ent-

stand eine individuelle Entwicklungsgeschichte der Praxis, die sich an wissenschaftlich gesicherten Trends der Zahnheilkunde orientierte und immer an dem, was Patienten für Vertrauensaufbau und Aufklärung suchen. Wie ist die Praxis am Deinhardplatz zur Kompetenzadresse geworden?

Prophylaxe, Ästhetik, Implantologie: die Pfeiler.

„Das gesamte Spektrum unserer zahnmedizinischen Leistungen baut auf die Prophylaxe auf“, so Dr. Grünewald. Er erkannte früh, dass die regelmäßige professionelle Reinigung der Zähne sein Leitprinzip darstellt, ohne das weitere hochwertige konservierende oder prothetische Maßnah-

men gar keinen Sinn machen. Früh etablierte er deshalb eine eigene Prophylaxeabteilung, die heute von zwei entsprechend fortgebildeten Prophylaxeassistentinnen selbstständig geführt wird. Recall- und Bonussystem sowie ein eigener Prophylaxe-Shop entwickelten sich als logische Konsequenz.

Als sein Spezialgebiet sieht Dr. Grünewald vor allem komplexe Zahnsanierungen: Angefangen von der klassischen Zahnlücke, über größere Lücken bis hin zu zahnlosen Kiefern steht für deren Versorgung das gesamte Spektrum moderner prothetischer Lösungen inklusive implantatgestütztem Zahnersatz zur Verfügung. Dabei kooperiert er mit Zahntechnik-Laboren vor Ort, die ihm erstklassigen Zahnersatz mit deutscher Herkunft garantieren. Dazu zählen vor allem höchästhetische, ganz individuelle Lösungen aus Vollkeramik.

Am 5. September 2013 findet in der Praxis Dr. Grünewald eine kostenfreie Info-Veranstaltung für Patienten statt. Das Thema: Zahnimplantate – Leben mit „Biss“



Foto: Kurhan/fotolia.com

Aktive Fort- und Weiterbildung: die Bausteine.

Seit 2005 setzt Dr. Grünewald Implantate mit Hilfe der dreidimensionalen Behandlungsplanung. Vor zwei Jahren erlangte er für diese zukunftsweisende Methode mit seiner Master-Thesis den akademischen Grad des M.Sc. (Master of Science). Die Verleihung der Anerkennung „Tätigkeitsschwerpunkt Implantologie“ durch die Landeszahnärztekammer und die Deutsche Gesellschaft für Implantologie (DGI), seine zertifizierten Abschlüsse im „Curriculum Implantologie“ sowie für die „Digitale Volumetomographie“ machen ihn zu einem gefragten Spezialisten für „künstliche Wurzeln“.

Dr. Grünewalds aktuelles Novum in der Praxis: die Lachgassedierung. Damit bietet er Patienten eine beruhigende, angstreduzierende und auch kostengünstige Alternative zur Narkose ohne Nebenwirkungen für die Behandlung an.

Auch seine inzwischen langjährigen Mitarbeiter(innen) qualifizieren sich in Fortbildungsveranstaltungen ständig neu, um die stetig wachsenden „Praxisbausteine“ korrekt zu bedienen. Das vor sieben Jahren eingeführte Qualitätsmanagementsystem ist für sie alle eine Selbstverständlichkeit.

Ein Zahnarzt für alles: das Vertrauen.

Ziele dieser Entwicklungen waren immer, die Qualität der Behandlung zu steigern und damit eine hohe Zufriedenheit und das Vertrauen der Patienten zu erfüllen. Gerade kom-



Lachgassedierung: beruhigt, nimmt die Behandlungsangst und ist eine schlaue Alternative zur Narkose ohne Nebenwirkungen



Modernste Medizintechnik in den historischen Mauern des Praxisgebäudes

plexe Behandlungsfälle erfordern heutzutage ein genau auf die Bedürfnisse des Patienten und das angestrebte Ergebnis abgestimmtes Vorgehen. Dazu greift die Praxis auf das so genannte backward-planning zurück. „Der Vorteil dieses anspruchsvollen Konzeptes liegt darin, dass alle Schritte vom anvisierten Ergebnis ausgehend zurück geplant werden“, so Dr. Grünewald. Dies schafft in vielerlei Hinsicht Vertrauen: Der Patient hat die einzelnen Behandlungsschritte, den Zeitablauf und die jeweiligen Kosten genau im Blick. Überweisungen zu anderen Fachärzten sind nur in Ausnahmefällen nötig. Implantate und damit einhergehende Knochenaufbauten werden hier aus einer Hand exakt geplant, eingesetzt und abschließend mit den neuen Zähnen versorgt.

Lebendige Darstellung nach außen: die Kommunikation.

Egal ob man die Internetseite www.drgruenewald.de anklickt, das hauseigene Patientenmagazin aufblättert oder über Leistungen und Team im Wartezimmer-Fernseher informiert wird – die Praxis lebt den Servicegedanken auch nach außen und will den Patienten umfassend informieren. Dazu zählen auch Dr. Grünewalds Referententätigkeit für den Implantathersteller Nobel Biocare, Patienteninformationsveranstaltungen (siehe Info) und seine Publikationen. Dr. Grünewald reflektiert nach 15 Jahren Praxisentwicklung: „Ich wünsche mir auch weiterhin den aufgeklärten Patienten, der sich aus Überzeugung für unsere qualitätsorientierte Zahnmedizin entscheidet und sich bei uns sicher und wohl fühlt.“ ●

WEITERE
INFORMATIONEN
ZUM THEMA FINDEN SIE
AUF DER STETS AKTUELLEN
HOMEPAGE:
WWW.DRGRUENEWALD.DE

Text: Dorothee Holsten

Praxis am Deinhardplatz
Clemensstr. 2 · 56068 Koblenz
Fon 0261 34871
praxis@drgruenewald.de



DR. CORA GRÜNEWALD
DR. DIRK R. GRÜNEWALD M.SC.
ZAHNÄRZTE

Ihre Praxis in Koblenz für Prophylaxe,
ästhetische Zahnmedizin und Implantologie

